

# Не поступайте своими принципами (Don't Compromise Your Principles)

Махатма дас

«Всегда поступайте правильно. Это доставит удовольствие одной половине человечества и удивит другую». Марк Твен.

Первое, что Шрила Прабхупада объяснил моему другу во время трехчасовой встречи, посвященной управлению бизнесом: «Не поступайся своими принципами».

Шрила Прабхупада часто говорил: «Я никогда не поступался своими принципами. Если бы я ими поступился, я мог бы привлечь больше людей, но тогда я дал бы им разбавленный продукт; в нем не было бы ни подлинности, ни чистоты. Я не готов был идти на компромиссы в своих принципах, даже если бы никто не присоединился к моей миссии».

Правда в том, что к его миссии присоединилось много людей. И они сделали это именно потому, что он не поступился своими принципами!

Мой друг рассказывает, что когда та отрасль, в которой он работал, переживала тяжелые времена, его компания продолжала расти и процветать. Свой успех он объясняет следованием религиозным принципам дхармы, принципам высшего порядка. Его компания сохранила более высокие принципы честности и нравственности, чем его конкуренты. В результате его компания продолжает лидировать в той отрасли, где многие обанкротились.

Главные принципы компании – это и фундамент, на котором она построена, и причина ее существования. Если эти принципы не основаны на служении, честности и дхарме, компания долго не продержится. Ни одна компания старше двухсот лет, единственным мотивом которой было получение дохода, не дожила до наших дней.

Однажды на берегу моря, где многим кораблям требовалась помощь в том, чтобы безопасно причалить к берегу, жили два садху. Эти садху регулярно помогали кораблям добраться сквозь бушующие воды к берегу. Иногда они спасали тех, чья лодка перевернулась.

Труд садху привлек внимание местных жителей. В конце концов, группа поддержки и добровольцы соорудили на берегу дом, чтобы помочь садху в их работе. Этот дом обеспечивал защиту от солнца и дождя и служил приютом для путешественников и моряков, нуждавшихся в отдыхе или медицинской помощи после долгих и порой утомительных путешествий.

Однако корабли не бороздили моря круглый год. К тому же, когда море было спокойно, корабли прекрасно могли достичь берега без посторонней помощи. Поэтому у садху и их помощников было много свободного времени. Чтобы приятно провести вместе время, помощники создали в этом доме условия для отдыха и развлечений. Теперь они могли играть в разные игры, смотреть фильмы и общаться в удобном месте в то время, когда поблизости не было севших на мель кораблей, нуждавшихся в помощи.

Медленно и незаметно акцент стал смещаться с помощи другим на совместное приятное времяпровождение. И случилось так, что спасение кораблей и путешественников стало казаться скорее помехой в наслаждениях, чем смыслом жизни. В конце концов, среди спасенных бывали сомнительные персонажи, которые пачкали этот дом песком, грязью и водой. Кроме того, некоторые из этих ребят были крайне неприятными людьми, рядом с которыми не хотелось находиться. К тому же, они отнимали время у помощников, мешая им общаться между собой. Настроение неохоты и неудобства – и даже негодования – от мысли о необходимости заботиться об этих путешественниках стало приходиться на смену изначальной миссии служения.

Со временем, когда садху оставили тела, спасение кораблей и помощь путешественникам были преданы забвению, и это здание трансформировалось в полноценное увеселительное заведение. Мало кто из людей знал об изначальной цели, с которой этот дом был сооружен. Однако два других садху, совершенно опечаленные утратой изначальной миссии, решили отправиться в другое место, жить на берегу и продолжать труд и миссию садху-основателей.

И угадайте, что в конце концов произошло? История повторилась. Миссия была утрачена, и горстка разочарованных людей ушла из организации, чтобы выполнять ту работу, для которой она изначально создавалась. И с течением времени понимание цели этой организации тоже было утрачено. Дурйодхана из «Махабхараты» – хороший пример невероятно способного лидера, который, понимая дхарму, решил поступиться ключевыми принципами ради достижения эгоистичных целей. В результате он потерял все.

Еще один пример – Равана из «Рамаяны». Он также понимал дхарму, но был готов поступиться принципами из-за своего влечения к Сите, супруге Господа Рамы. Похитив Ситу, он встал на путь разрушения.

Когда мы выходим за рамки дхармы (ключевых принципов), пытаемся достичь успеха, мы выходим за рамки круга, который дает нам цель и защищает нас. Подобно тому, как Сита, супруга Рамы, была защищена,

находясь внутри круга, начерченного ее деверем Лакшманом, так и мы остаемся в безопасности, пока действуем в рамках дхармы.

**ВНУТРИ КРУГА ДХАРМЫ – УСПЕХ И ПРОЦВЕТАНИЕ. ЗА ПРЕДЕЛАМИ КРУГА – ВРЕМЕННЫЕ БЛАГА, НО, В КОНЦЕ КОНЦОВ, – ПРОВАЛ И НЕСЧАСТЬЯ.**

Я был свидетелем того, как закрывались невероятно успешные проекты, как только Шрила Прабхупада узнавал о том, что ключевые принципы нарушались или все шло к их нарушению. Однажды Шрила Прабхупада отстранил директора одного из своих наиболее успешных проектов; этот шаг привел к существенному снижению внешних результатов на тот момент. Он поступил так, потому что взгляды этого лидера нарушали главный принцип, на котором Прабхупада основывал свою миссию. Он не желал «успеха» ценой нарушения дхармы. Он был абсолютно уверен, что если оставаться верным принципам, на которых была основана организация, в конечном итоге будут достигнуты куда БОЛЬШИЕ результаты.

Взаимоотношения между принципами и методами высшего порядка и получением конкретных желаемых результатов было не всегда понятно менеджерам Прабхупады. Поэтому они порой подвергали сомнению стратегию Прабхупады, так как не видели, каким образом эти принципы и методы более высокого порядка приведут к желаемым результатам. Прабхупада объяснял, что если вы действуете согласно дхарме, если это удовлетворяет Бога, вы достигнете успеха, который выходит за рамки возможного. Успех приходит по благословению Господа.

Он цитировал ведический стих: тасмин туште джагат туштах – если Господь доволен, весь мир будет доволен. Если поливать водой корень, она автоматически распределится между всеми частями дерева. Бог – это корень.

Божественные принципы имеют свою логику. Примером тому является принцип обретения богатства посредством совершения благотворительности. Те, кто понимает этот принцип, знают, что щедрость – основа финансового успеха для любого человека или компании. Богатство дается тому, кто отдает. Прабхупада говорил, что на самом деле главенствующее положение Америки в мире было достигнуто благодаря финансовой помощи, которую она выделяла бедным странам. «Отдавая – получаешь».

Я лично был свидетелем того, как Прабхупада никогда не поступался своими принципами, даже в начале своей миссии, когда видимый успех был еще невелик. Как во времена трудностей и бедности, так и во времена огромного успеха, он всегда оставался тем же самым человеком, преданным своим ключевым принципам.

Прабхупада учил управлять организацией, основываясь на тех же принципах, по которым следует жить.

## **Принципы**

Успех отдельной личности или компании зависит от того, как они придерживаются ключевых принципов высшего порядка (дхармы).

## **Методы**

Сделайте ключевые принципы высшего порядка основой вашей жизни или организации. Сохраняйте бдительность в том, чтобы оставаться в миссии, и обучайте всех членов организации тому, чтобы их действия и решения основывались на мудрости этих принципов.

## **Уроки**

Оставайтесь в рамках дхармы. Не пытайтесь достичь результатов, нарушая ключевые принципы. Если мы преследуем цели, поступаясь духовными принципами, мы можем достичь временных благ, но навлечем на себя негативные кармические реакции, приводящие к утрате благосостояния и в конечном итоге – к провалу.

## **Блага**

Компании, не следующие принципам высшего порядка, не могут существовать долго. В долгосрочной перспективе успех всегда обретают компании и личности, которые следуют дхарме. Веды учат, что все жизненные блага основаны на дхарме (дхарма, артха, кама, мокша).

## **Цитаты**

Зло никогда не одолеет того, кто творит добро (Бхагавад-гита 6.40).

Взять, например, молоко. Мы можем добавлять в него все больше воды, чтобы обмануть покупателей, но, в конце концов, оно перестанет быть молоком. Лучше интенсивно уваривать молоко, делая его густым и сладким. Это – самый лучший процесс. (Шрила Прабхупада).

Чтобы спасти семью, можно отвергнуть одного родственника. Можно пожертвовать одной семьей, чтобы спасти деревню. Можно пожертвовать одной деревней, чтобы спасти страну. И можно отречься от целого мира, чтобы спасти душу. (Чанакья Пандит).